

MANAGER Oost- & West-Vlaanderen

Ensatec (Energy Saving Technics) is een groeiende organisatie waarvan de hoofdzetel gevestigd is te Genk. Wij adviseren bedrijven (KMO's en GO's) op gebied van energiebesparende technieken en coördineren de volledige implementatie ervan. Onze focus ligt op verlichting, PV installaties, laadpalen, energie audits en energiemonitoring. Maar ook verluchting, perslucht en windturbines behoren weldra tot onze domeinen. Centraal in onze service staat het compleet ontzorgen van de klant zodat we een betrouwbare kwaliteit leveren gedurende het hele project. Met ons team van 6 collega's werken wij vanuit onze hoofdzetel in Genk (Thor Park) aan de groei van onze organisatie.

Naar aanleiding van de uitbreiding van onze werkregio zijn wij op zoek naar een manager voor de regio Oost- en West-Vlaanderen. Ben jij een energiek en gedreven persoon, op zoek naar een uitdagende job? Wil jij je steentje bijdragen aan een groener milieu en een gezondere planeet? Dan ben jij de manager (M/V/X) die wij zoeken!

FUNCTIEOMSCHRIJVING

Je gaat in de rol van regioverantwoordelijke van start met het uitbouwen van een nieuw kantoor. Je kan initieel verder bouwen op een aantal bestaande klanten en warme leads, maar op termijn zal je een team kunnen uitbouwen en dit vervolgens aansturen.

Jouw verantwoordelijkheid als divisie manager situeert zich vooral in sales en algemeen management. In de beginperiode zal je ook het project management onder jouw vleugels krijgen om zo de business hands-on te leren. Dit omvat de voorbereiding en opmaak van kick Off meetings bij klanten, het plannen, opvolgen en evalueren van projecten, afspraken maken met leveranciers i.v.m. tijdige leveringen en het aansturen van onderaannemers.

Concreet omvatten jouw belangrijkste verantwoordelijkheden:

- Het identificeren van marktpotentieel en selecteren van accounts;
- Het verkoopproces initiëren door het plannen van afspraken met klanten door middel van warme acquisitie;
- Het opbouwen en onderhouden van zakelijke relaties;
- Het uitbreiden van bestaande accounts door nieuwe producten en diensten aan te bieden;
- Het bijhouden van een correcte administratie van contracten, e-mails en offertes;
- Het up2date houden van het CRM systeem Teamleader en de prospectielijsten.

De functie van regiomanager brengt veel gevarieerde verantwoordelijkheden en taken met zich mee, waardoor geen enkele dag hetzelfde zal zijn.

PROFIEL

- Je beschikt over een ruime kennis van diverse energiebesparende technieken;
- Je hebt een technisch commerciële ervaring in de B2B wereld;
- Je communiceert het liefst op een directe en proactieve manier;
- Organisatiebetrokkenheid en ownership zijn jouw drivers;
- Je kan om met de vrijheid in aanpak en het vertrouwen dat je krijgt;
- Flexibiliteit betekent voor jou: openstaan voor verandering, focus binnen de business kan verschuiven,...

AANBOD

- Je komt terecht in een gemotiveerd groeiend team waar er steeds ruimte is voor initiatieven, waar een work-life balance centraal staat en er gewerkt wordt met glijdende uren;
- Je krijgt alle nodige tools om jouw job succesvol uit te voeren (CRM-pakket Teamleader, merchandise, ...);
- Je zal de eerste periode meewerken vanuit het hoofdkantoor te Genk, je krijgt er een training on the job;
- Je mag rekenen op begeleiding door de 2 zaakvoerders, met wekelijkse follow up;
- Toffe teamactiviteiten: de laatste vrijdag van de maand drinken wij graag samen een aperitiefje, wij organiseren maandelijkse ontbijtsessies om mekaar beter te leren kennen, 2 tot 3 keer per jaar organiseren wij ook een uitje met de partners erbij,...
- Je krijgt de mogelijkheid klanten mee te nemen naar events (zoals een match van Hubo Limburg United);
- Wij bespreken later in het sollicitatieproces op welke manier we gaan samenwerken (zelfstandige basis of in loondienst);
- We kijken uit naar een uitvalsbasis in de regio Gent, maar de locatie valt nog nader te bepalen.

Interesse? Voel je je aangesproken? Stuur je cv naar hans@ensatec.be

WE CARE ABOUT OUR FUTURE